

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN WIR JE
EINEN



WWW.DELORO.DE

AREA SALES MANAGER VERSCHLEISSSCHUTZTECHNIK (M / W)

I Gebiet: Thüringen, Bayern, Baden-Württemberg I
I Gebiet: Rheinland-Pfalz, Nordrhein-Westfalen, Niedersachsen I
I Gebiet: Brandenburg, Berlin, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Mecklenburg-Vorpommern I

UNSER UNTERNEHMEN

Wir sind ein international führender Anbieter von Produkten und Dienstleistungen auf dem Gebiet der Verschleißschutztechnik. Seit über 100 Jahren durch qualifizierte und motivierte Mitarbeiter auf dem internationalen Markt vertreten, sind unsere Schwerpunkte geschweißte, gespritzte und gegossene Komponenten aus Hartlegierungen sowie deren mechanische Bearbeitung. Zudem handeln wir mit Schweißzusatzstoffen. Sichere Beherrschung der Produktionsprozesse sowie beste Materialien garantieren einen hohen Qualitätsstandard und sind zusätzliche Schlüsselfaktoren für unseren Erfolg am Markt und weiteres Wachstum. Darauf basierend bieten wir unseren Kunden eine optimale Beratung und maßgeschneiderte Lösungen in einer Vielzahl von industriellen Anwendungen.

IHRE AUFGABE

- Sie tragen die Verantwortung des jeweiligen Verkaufsgebietes (intensive Kundenbetreuung sowie Optimierung und kontinuierlicher Ausbau des Kundennetzes).
- Sie identifizieren neue Einsatzmöglichkeiten der Legierungen bei bestehenden Kunden und platzieren diese erfolgreich.
- Durch intensive Marktbeobachtung sorgen Sie für konsequente Ausschöpfung des Marktpotentials und damit stetiges, profitables Wachstum des Verkaufsgebietes.

IHR PROFIL

- Sie verfügen über eine abgeschlossene, technische Ausbildung und eine langjährige Berufserfahrung im lösungsorientierten Vertrieb (vorzugsweise im Anlagenbau, der Metall-, Keramik- oder Chemiebranche) oder haben ein ingenieurwissenschaftliches / metallurgisches Studium absolviert.
- Sie erkennen die spezifischen Anforderungen der Kunden und entwickeln gemeinsam mit Ihnen Lösungen.
- Sie erarbeiten strategische Vertriebsziele und verfolgen diese langfristig.
- Sie sind mit fundiertem Projektmanagement und Kunden- und Marktanalysen vertraut.
- Sie überzeugen durch Marktnähe, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie eigenständige und dynamische Arbeitsweise.
- Sie bringen idealerweise gute Englischkenntnisse und eine hohe Reisebereitschaft mit.

WAS WIR BIETEN

- interessante und verantwortungsvolle Vertriebsposition in einem dynamischen Marktumfeld
- Offenheit und Leistungsorientierung als prägende Elemente unserer Firmenkultur
- flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- für Ihren engagierten Beitrag zum Ausbau unserer Marktposition erhalten Sie attraktive Konditionen

IHRE BEWERBUNG

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann senden Sie bitte Ihre ausführlichen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail (ein PDF-Dokument) unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an Michaela Steffens, Personalreferentin, msteffens@deloro.de

